



Rolf Gunnar Thune startet med en bilbil i 1999. I dag har han ni biler og like mange sjåfører som frakter nye og brukte biler til Sør-Vestlandet.

Størst på Vestlandet

Haugesund/Stord (MotorBransjen):
På 10 år har Rolf Gunnar Thune bygget opp Vestlandets største bedrift for transport av nye og brukte biler. Han har etablert faste kjøreruter fra Kontinentet til Vestlandet, og erfaringen er at lokale sjåfører behersker Vestlands-veiene best.

Knut Moberg d.e. (tekst og foto)

Det var i 1999 Rolf Gunnar Thune kjøpte sin første transportbil for biler. Han mente det måtte være mulig å drive med biltransport selv om driften skjedde fra Haugesund.

I dag har han ni biler og sjåfører til alle. De jobber i tre

uker – og har deretter en uke fri. Da er det ikke sjelden sjefen selv setter seg bak rattet og tar noen turer.

Erfaringen til Thune er at Vestlandsveiene krever mye av sjåførene.

– Sjåfører med bakgrunn fra Vestlandet mestrer veiene best, sier han.

Rutene

Hovedrutene er fra Drammen og Oslo til Sør-Vestlandet – eller henting av brukte biler i Tyskland, Nederland, Sverige og Belgia som kjøres direkte til Stavanger, Haugesund, Stord eller Bergen. Før gikk bilene via Drammen. Nå henter Thune-sjåførene biler til kunder og kommer normalt til Norge via fergene mellom Danmark – Kristiansand, Stavanger eller Bergen.

– Prisene er bare gått en vei – nedover, sier han.

Konkurransen er knallhard og det er betydelig overkapasitet. Eksporten av biler fra Norge til Kontinentet for videre utskipping til Afrika er kraftig redusert. Det betyr at det er færre returlass mot Kontinentet og da blir det

enda mer kamp om de bilene som skal ut.

– Men vi henter svært ofte nye eller brukte biler i Danmark og tar dem med til en kunde lengre syd. Danmark har en ikke ubetydelig eksport av biler og noen av dem frakter vi.

En av kundene er Fylkesnes Bil på Stord. Selskapet er forhandler for Mitsubishi, Mercedes og Peugeot og er store på import av brukte biler, særlig fra Sverige. Thune Biltransport frakter alle bilene også fra Drammen og Oslo til Stord.

– Det er best å bruke lokale transportbedrifter, sier Kjell Fylkesnes. De mestrer forholdene best og pleier oss som kunde bedre.

Varsling før nådd aldersgrense

Fra nyttår må arbeidsgiver varsle seks måneder før et arbeidsforhold kan avsluttes på grunn av oppnådd aldersgrense. Men hva som skjer første halvår er ikke avklart.

– Mener lovgiver at arbeidstakere som oppnår aldersgrensen i januar 2010, måtte varsles innen juni 2009, for å kunne avslutte ansettelsesforholdet? spør avdelingsdirektør Nina Melsom i NHO.

– I tilfelle forpliktet de til å følge en lov som først trer i kraft ved nyttår!

Seks måneder

Fra årsskiftet må altså arbeidsgiver varsle seks måneder i forkant når et arbeidsforhold skal avsluttes på grunn av oppnådd aldersgrense. Endringen i arbeidsmiljøloven sier imidlertid ikke noe om hva som skjer med dem som oppnår aldersgrensen i første halvår. Det er ikke gitt noen overgangsregler for bestående arbeidsforhold. Derfor ber NHO om en redegjørelse for hvordan bedriftene skal forholde seg når gjelder de arbeidstakere som oppnår aldersgrense i første halvdel av 2010.

«Mener departementet at også disse arbeidstakerne har krav på et varsel? I tilfelle innebærer dette i realiteten at virksomhetene forpliktet til å sende varsel allerede i 2009, og dermed må forholde seg til en lov som ikke er trådt i kraft. For arbeidstakere som oppnår aldersgrensen i januar 2010 skulle varsel endog være gitt allerede i juni 2009», skriver Melsom i et brev til Arbeids- og inkluderingsdepartementet. Etter NHOs oppfatning kan det ikke være riktig å tillegge loven noen praktisk virkning for bedriftene før 1. juli 2010. (NHO)

Mercedes-Benz Norge importerer, markedsfører og distribuerer samtlige Mercedes-Benz kjøretøy gjennom et landsdekkende forhandlerapparat. Forretningsområdene er fordelt i følgende enheter: personbiler, nyttekjøretøy, busser og servicemarked. Samlet omsetning i 2008 utgjorde ca. 2,0 milliarder og det forventes ytterligere vekst innen flere områder.



Mercedes-Benz

Teknisk Rådgiver karosseri og lakk for Mercedes-Benz

Arbeidsoppgaver:

- Rådgiver overfor våre forhandlere, primært MB karosseriverksteder og sekundært fremmedverksteder
- Bindeledd mellom Mercedes-Benz Norge som importør og Daimler AG som fabrikant
- Videreformidle informasjon fra fabrikk til forhandlernett om oppdaterte reparasjonsanvisninger
- Veiledning og støtte egen organisasjon ifm innføring av nye reparasjonsmetoder

Ønskede kvalifikasjoner:

- Fagutdannelse innen karosseri
- Biltknisk fagskole / Ingeniørutdanning
- Kunne arbeide selvstendig, men også være en god lagspiller
- Positive holdninger, engasjement og "stå på humør"
- God formuleringsevne både skriftlig og muntlig (norsk og engelsk, alternativt tysk)
- Kompetanse innenfor de forskjellige datasystemene som benyttes

Vi kan tilby:

- Spennende jobb med merkevarer Mercedes-Benz
- Et faglig utfordrende miljø
- Gode utviklingsmuligheter
- Konkurransedyktige betingelser

Nærmere opplysninger om stillingen kan fås ved henvendelse til:

Teknisk sjef, Mercedes-Benz Norge,
Knut Arne Sæta, telefon 67 92 62 73.

Skriftlig søknad og CV sendes:

Bertel O. Steen AS, Mercedes-Benz Norge,
v/Knut Arne Sæta
e-post: knut.arne.saeta@mercedes-benz.no

Merk søknaden med "Teknisk Rådgiver Karosseri og Lakk", Mercedes-Benz Norge

Søknadsfrist: 30.09.2009

Ref.nr: BJ1260

Nye folk i CarWEB

Sentinel Software, selskapet bak CarWEB og eDialog 24, har to nyansettelser i CarWEBs avdeling for salg og kompetanse/kurs:



Petter Paulseth:
Fartstid fra bilbransjen blant annet som salgs- og markedsdirektør hos Mazda, regionsjef hos Bertel O. Steen og har vært innom Honda. Paulseth har bred erfaring både fra ledelse og salg. Paulseth skal primært arbeide ut mot forhandlere som bruker CarWEB. Han tiltrer den 15. september.



Tomas Werner Jensen:
Har jobbet for blant annet Bilia, Volvo Finans, Mazda Credit og Ford Credit og har et bredt kontaktnett i bransjen. Jensen har IT-bakgrunn og har jobbet i Primærdata og Verisign Norge. Jensen kommer til å jobbe delt mellom CarWEB og eDialog24s satsning på bilbransjen. Han begynner i november.